



Modalités et formalités d'adhésion

DEMANDE D'ADHÉSION

Afin de valider votre dossier de candidature à la Fédération de la Vente Directe, nous examinons, durant une période ne pouvant excéder 6 mois, les documents que toute entreprise qui pratique la Vente Directe (vente hors établissement) doit établir dans le cadre du strict respect de la législation.

Cette demande d'adhésion ne donne à l'entreprise concernée le droit ni de se recommander directement ou indirectement de la FVD, ni d'utiliser sur ses documents commerciaux le logo de la Fédération.

Après l'étude de votre dossier, présenté au Conseil d'Administration, nous vous communiquons la décision par écrit.

LES FRAIS D'ÉTUDE DE DOSSIER

Ils sont de :

- 650 € HT soit 780 € TTC pour une jeune entreprise de moins de 2 ans *
- 1 000 € HT soit 1 200 € TTC pour une entreprise réalisant un CA Vente Directe inférieur à 1 920 000 € HT
- 1 700 € HT soit 2 040 € TTC pour une entreprise réalisant un CA Vente Directe supérieur à 1 920 000 € HT

* Création pure d'entreprise de 2 ans ou moins, ne s'appuyant pas sur le financement ou la logistique d'un groupe français ou étranger, même en dehors de son périmètre de consolidation.

Ces frais sont dus, par virement, au moment de la constitution du dossier et couvrent les frais d'étude pour une période qui ne saurait excéder 6 mois. En cas de désistement de l'entreprise, la demande d'adhésion est considérée comme sans suite et ces frais restent acquis.

LISTE INDICATIVE DES DOCUMENTS À FOURNIR

- Documents administratifs : extrait Kbis de moins de trois mois, documents attestant la réalisation des formalités nécessaires à la mise sur le marché des produits et/ou attestations nécessaires à l'exercice de votre activité (exemple : RGE, ORIAS), documentation relative au respect du RGPD, attestation de paiement des cotisations sociales ;
- Documentation fournie aux consommateurs : document d'informations précontractuelles, bon de commande, catalogue, conditions générales de ventes ;
- Documentation fournie aux vendeurs : contrat, plan de rémunération, exemple de bulletin de salaire ou de précompte, guide de formation ;
- Tout élément significatif susceptible d'entraîner des conséquences positives ou négatives sur la notoriété ou l'image de marque de votre entreprise, du secteur de la Vente Directe, des autres membres ou de celle de la Fédération.

Les documents accessibles au public seront communiqués aux Administrateurs

Parmi les autres documents transmis, si certains revêtent pour l'entreprise un caractère confidentiel, nous vous invitons à nous les signaler afin de protéger le secret des affaires.

Ces documents confidentiels pourront être communiqués aux membres du CA avec votre accord préalable OU en cas de demande expresse du Conseil d'Administration pour pouvoir se prononcer sur la candidature. Le cas échéant, ces documents confidentiels seront communiqués uniquement à titre consultatif sans possibilité de copie ou

d'enregistrement.

Par ailleurs, si un membre du CA représente une entreprise dont l'activité est concurrente à la vôtre, la FVD prendra les mesures nécessaires afin que l'Administrateur concerné n'ait pas la faculté de consulter les documents revêtant un caractère confidentiel.

PÉRIODE PROBATOIRE

Après l'acceptation de votre candidature par le Conseil d'Administration, votre adhésion comporte une période probatoire d'un an. L'Adhérent en période probatoire bénéficie d'un droit de vote à l'Assemblée Générale et dispose des mêmes droits que les autres membres de la Fédération.

En période probatoire, l'Adhérent peut utiliser le logo de la Fédération sur ses documents commerciaux et son site internet en faisant figurer à côté du logo la mention "nouveau membre en période probatoire".

Il s'engage, par la signature du Code éthique de la Vente Directe, du Code de conduite des entreprises de Vente Directe et de la Charte correspondant à son activité, à respecter l'éthique portée et défendue par la Fédération.

Au cours de cette période probatoire, le Conseil d'Administration se réserve le droit de revenir sur son accord concernant votre adhésion sans avoir à justifier sa décision. À la date anniversaire, le Conseil d'Administration sera consulté sur la fin de la période probatoire sur la base d'une présentation actualisée du dossier d'adhésion. La période probatoire peut alors être prolongée de quelques mois à titre exceptionnel avant la décision du Conseil d'Administration.

ADHÉSION PLÉNIÈRE

L'avis favorable du Conseil d'Administration à l'issue de la période probatoire fait entrer la société en adhésion plénière et le représentant de votre entreprise est éligible au cours de l'Assemblée Générale suivante à la fonction d'Administrateur.

En cas d'avis défavorable, l'entreprise doit retirer, dans le mois qui suit l'envoi du courrier mentionnant la décision du Conseil, toute référence relative à son appartenance à la Fédération.

COTISATION

À partir du premier jour de la période probatoire, la cotisation annuelle est calculée sur la base d'un euro pour mille euros (1/1000) du chiffre d'affaires HT réalisé dans le secteur de la Vente Directe pendant l'année précédant l'adhésion.

Une cotisation "plancher" et une cotisation "plafond" sont fixées annuellement par une décision de l'Assemblée Générale.

Cotisation "plancher" 2025	1 920,00 € HT
Cotisation "plafond" 2025	27 800,00 € HT

La cotisation est appelée semestriellement au 1^{er} janvier et 1^{er} juillet.